NIEUWSBRIEF 2010

29 december 2009

BOERSMA
ADVISEURS

Ondernemersuitgave

De ondernemer is de dupe!

Je hoort het wel: die kredietcrisis valt nog wel mee toch? Ik merk er niets van en inderdaad de doorsneeburger merkt er niet zoveel van. Oh ja, er wordt wel eens iemand ontslagen. Erg ja, maar dat was het dan ook wel ongeveer. Toch heeft iedereen (soms onbewust) de hand op de knip gehouden en toen ging het toch snel. De overheid, maar veel meer nog bedrijven raken nu heel snel door hun reserves heen. Niet allemaal inderdaad, maar het grootste deel helaas wel. We zien en merken het! Een daling in omzet van 25% lijkt mee te vallen, maar kosten zijn niet in gelijke mate gedaald, dus is de resultaatdaling hoger dan die 25% en in heel veel gevallen nu zodanig dat er verlies geleden wordt en dat verlies is soms heftig hoog. Je ziet het pas aan de buitenkant als er ontslagen vallen of nog erger, als er sprake is van faillissement. Voorlopig is het aantal faillissementen bij onze klantenkring beperkt gebleven tot één, maar daar zal het niet bij blijven. Het alom aangekondigde en verkondigde herstel zien we op micro niveau nog niet echt. Integendeel, in de uitvoering hebben we het ergste nog niet gehad, al zijn er grote verschillen per branche.

Irma en Tiede

Een opmerking die het ontstaan van de huidige situatie het mooiste beschrijft kregen we het afgelopen voorjaar van een ondernemer werkzaam in de bouwsector: Nee, het gaat slecht, ik heb nog maar werk tot aan de bouwvak. Een jaar eerder zei dezelfde ondernemer, Ja, het gaat geweldig, ik heb ruim werk tot aan de bouwvak. De feitelijke werkvoorraad was niet gewijzigd, maar het gevoel is anders en deze hele kredietcrisis is gestoeld op gevoel en gebrek aan vertrouwen. En waar vertrouwen ontbreekt valt de handel dood.

Ondernemen is altijd al een kwestie van vertrouwen geweest. Vertrouwen dat de ene zijn werk goed doet of het product uitlevert en de andere dat hij/zij ook betaald. Door enorme geldbelustheid bij mensen die zich ondernemer noemen, maar het niet zijn is de balans uit evenwicht. Nog steeds menen deze mensen, die zelf geen verantwoordelijkheid van enige importantie hebben (een directeur van een groot bedrijf gaat zelf in persoon nooit failliet), dat ze toch wel zo goed zijn in hun kunstje dat ze 10, 20 ja wel 1000 keer ons gemiddelde salaris BEHOREN te verdienen. Deze arrogantie zijn we niet kwijt. Integendeel, hij viert nog steeds hoogtij. Het gelag wordt betaald door ondernemingen en bij ons type ondernemingen is dat gewoon de ondernemer, wij dus. Ik ben geen communist, maar inkomens boven een half miljoen per jaar mogen belast worden met 100% belastingheffing.

De belangrijkste wijzigingen in 2010

● De freelancer/ZZP'er die niet voldoet aan de urennorm (1225 uur per jaar), dus ook degene die wat bijverdient naast zijn looninkomen, krijgt vanaf 2010 toch recht op de MKB winstvrijstelling, die ook nog eens verhoogd wordt naar 12%;

● De aparte regeling voor auto's ouder dan 15 jr. blijft ook in 2010, maar het toeslagpercentage wordt 35% van de werkelijke waarde;

● De kleinschaligheidsinvesteringsaftrek wordt over 2010 aanzienlijk verruimd en begint dan al bij 28% (was 22%) en ook de maximale hoogte van het totaal van investeringen is sinds jaren ook weer omhoog (max. € 300.000,-);

● Het versnelde afschrijven vanwege de crisis wordt met een jaar verlengd, oftewel investeringen gedaan in 2010 kunnen ook in twee jaar worden afgeschreven dus 2010 en 2011. Er zijn net als vorig jaar beperkingen;

● Er zijn weer zoveel wijzigingen met betrekking tot de auto dat we er al niet meer een item aan wijden. Het verandert elk jaar en de kilometerheffing komt er ook aan. De belangrijkste nu is dat voor elektrische auto's een tarief van 0% (tot 2014) is ingevoerd;

● De zelfstandigenaftrek kan alleen nog van winst uit onderneming worden afgetrokken, maar niet meer tot onder nul. Wel kan er verrekend worden met toekomstige winsten.

● De BTW en Europa zijn gewijzigd. Lees hierover in deze nieuwsbrief.

Interessante informatie:

- *Toen de digitale afhandeling van loonheffingen werd ingevoerd was er plotseling ook een probleem met de DGA, wat in eerste instantie werd opgelost om de DGA dan maar uit loondienst te laten gaan. Een onzalig plan, wat van de baan is. Toch is met name de loonadministratie van een DGA veel te omslachtig. Vanaf 2010 mogen BV's met alleen DGA's de aangiften loonheffingen ook doen over tijdvakken die nog moeten komen en dat ook nog met minder rubrieken, dus kunnen we over januari 2010 al alle aangiften uitdraaien en verzenden voor het gehele jaar. Of het allemaal wel praktisch is moeten we maar bezien....*
- *De aparte regeling voor verlaagd btw percentage bij isolatiewerk is met ingang van 1 januari 2010 weer gewijzigd. Ramen, deuren, kozijnen en beglazing vallen er niet meer onder (deze dus weer met 19%).*
- *Vanaf 2010 moeten we de Buitenlandse BTW terugvragen in Heerlen en wel digitaal. We moeten daar dan wel een digitale kopie van de factuur bijsluiten, maar het maximum is voorlopig bepaald op 5 MB en daar zit je snel op. Het systeem lijkt fraudegevoelig en zal daarom wel spoedig worden gewijzigd.*

Verder in dit nummer

BTW en zaken doen in Europa	2
De E-factuur	2
Horizontaal Toezicht gestart	3
Wat is onderhanden werk?	3
Druk, druk, druk	4
Verder in 2010/2011	4

NIEUWSBRIEF 2010

29 december 2009

BOERSMA
ADVISEURS

BTW en zaken doen in Europese Unie

Vorig jaar werd aangekondigd dat het BTW percentage omhoog zou gaan, maar toen kwam de crisis, dus is het uitgesteld. Wel is er veel op BTW gebied gewijzigd, hier en daar al gedurende dit jaar met name op isolatiegebied (naar 6% onder voorwaarden) en bijvoorbeeld schilderwerk, maar per 1 januari 2010 verandert er met name veel als u zaken doet in Europa en dat moet u zeker weten. Het eerste wat u nu bij handel (of dit nu een dienst of een leverantie is) met een Europees land behorende tot de EU, (dus intracommunautair) moet weten is of de klant ondernemer is of een particulier (consument). Meer praktisch: heeft de afnemer een BTW nummer. Als er wel een BTW nummer is, dit vermelden op de factuur, controleren van het BTW nummer (verwijzing staat ook onze internet site www.boersmaadviseurs.nl bij links) en dan de BTW verlegd factureren en in alle andere gevallen gewoon Nederlandse BTW berekenen. Formeel is het zo dat ondernemers die geen btw nummer hebben (denk eens aan een ziekenhuis bijvoorbeeld) toch verlegd moeten worden berekend, maar in de praktijk geeft dat allemaal problemen, zowel aan uw kant (u moet een BTW nummer opgeven en u moet zeker weten dat de afnemer de BTW afdraagt) als aan de kant van de afnemer, want een afnemer die een factuur krijgt met een verlegging van BTW, moet deze verlegde BTW wel aangeven bij het eigen land, dus daadwerkelijk ook gaan betalen aan eigen Belastingdienst en als je dan geen BTW nummer hebt is dat natuurlijk een probleem.

De standaardregel bij ICP (IntraCommunautaire Prestaties):

- Facturering aan ondernemers: BTW verlegd naar afnemer;
- Facturering aan consumenten: met Nederlandse BTW.

Voor transportdiensten verandert er heel veel, maar eigenlijk ook niet eens zoveel. Werd gereden voor een Nederlandse opdrachtgever, dan werd met 19% btw gerekend tenzij export goederen: dan geen BTW. Was er sprake van een Europese opdrachtgever dan werd de BTW verlegd. Dat is nu de hoofdregel, dus verandert dit niet, echter deze transportdiensten behoefden in het verleden niet te worden opgegeven bij de BTW aangifte (geen leveringen). Dat verandert nu wel. Nu moet ook de vervoerder zijn intracommunautaire omzet aangeven en het BTW nummer van de afnemer opgeven. Nou moest u dat nummer altijd al registreren en checken, maar nu ook opgeven en op de factuur vermelden dus. Bij goederen die geëxporteerd worden geldt nu bij bedrijven ook de hoofdregel, dus belast in land van afnemer (opdrachtgever Nederlands: 19% BTW berekenen).

Zoals altijd zijn er weer grote uitzonderingen:

1. Bemiddelingsdiensten: bij diensten aan consumenten is de bemiddelde prestatie belast in het land waar de prestatie wordt geleverd, dus daar BTW aangeven en afdragen;

2. Onroerende zaken en alles wat er bij hoort, dus ook de architect en ingenieur (tenzij een plankplan) moeten BTW berekenen naar het land waar de onroerende zaak ligt of staat en daar dus ook aangifte doen;

3. Personenvervoer moet ook belast wordt op de plek waar het feitelijk vervoer plaats vindt, al zijn er weer uitzonderingen: De zgn. reisburoregeling;

4. Diensten mbt vervoer wordt bij diensten aan consumenten gekeken naar waar de feitelijke werkzaamheden zijn verricht en daar moet dan de BTW worden betaald.

5. Voor cultureel, artistieke activiteiten, restaurant en cateringsdiensten bij vervoer, verhuur van vervoermiddelen en elektronische diensten is het ook afwijkend, maar hier te ingewikkeld.

Opvallend is dat de nieuwe ICP opgave naar tijdvak van prestatie moet worden opgegeven. We deden de ICL opgave steeds naar het moment van factureren. Wil dit automatisch gaan, dan moet er bij vrijwel alle boekhoudpakketten nog wat gebeuren!

De E-factuur (de digitale factuur)

Onze staatssecretaris van financiën heeft in zijn streven naar vooruitgang en het tonen aan de buitenwereld dat Nederland voorop loopt de digitale factuur toegestaan, voor zover op deze E-factuur dan wel de standaard gegevens staan, zoals ingevoerd in 2004. Vorig jaar schreef ik hier over het digitale dagafschrift en de problemen daarbij. Een vergelijkbare situatie is ontstaan met de deze digitale factuur. Zeer gemakkelijke en efficiënt vanuit de verstuurder bekeken, maar dat is het vanuit de ontvanger veel minder, tenminste als de factuur niet automatisch kan worden ingelezen en dat is gewoon bij de meeste pakketten nog niet mogelijk. Er komt een moment dat alle facturen digitaal gaan en dat we in de boekhouding direct ook kunnen kijken naar de facturen die achter het regeltje hangen, maar dat is voor de gewone kleine onderneming nog allemaal zo ver van zijn of haar bed. KRIJGT U EEN E-FACTUUR PRINT DEZE DIRECT en verwerk de factuur als een factuur die u heeft ontvangen per post. U doet uzelf en ons daar een groot plezier mee of u moet direct ook de andere facturen digitaliseren natuurlijk...

Het versturen van e-facturen is in het geheel niet moeilijk. Er zijn gratis PDF printers te krijgen en veel factureringsprogramma hebben wel een PDF printer om de factuur om te zetten in een PDF bestand wat per e-mail kan worden verzonden. Wees wel zo fatsoenlijk uw klanten dit van tevoren te vertellen c.q. te vragen.

NIEUWSBRIEF 2010

29 december 2009

BOERSMA
ADVISEURS

Horizontaal Toezicht gestart!

U las er al over in de voorgaande twee jaren van deze nieuwsbrief. Er is een nieuwe manier van afhandelingen en behandeling door de Belastingdienst: Horizontaal Toezicht. Zoals u zou kunnen weten doen wij als fiscaal intermediair (verzamelnaam van alle accountants, belastingadviseurs, boekhouders etc., die aangiften namens anderen aanleveren bij de Belastingdienst) mee met Horizontaal Toezicht. We hebben als eerste in het ruime Noorden (en mogelijk geheel Nederland), meer dan 50 ondernemers aangemeld voor de pilot Horizontaal Toezicht Ondernemingen NOAB en zijn ook daadwerkelijk gestart met aangiften insturen.

Het convenant tussen NOAB en Belastingdienst, op zijn beurt was weer het eerste convenant, afgesloten met fiscaal intermediairs voor de belangrijkste belastingen: Inkomstenbelasting, Vennootschapsbelasting, Loonheffingen en Omzetbelasting. We zijn in mei 2009 gestart en uw belangstelling was overweldigend. Meer dan 90% heeft ook snel de aanmeldingen teruggezonden. Het moet ook gezegd dat de Belastingdienst ons ook zeer heeft geholpen en op meer dan één manier. We lopen ook al tegen de eerste problemen aan, maar daar zijn pilots natuurlijk ook voor. Een aantal onderdelen, zoals het vooroverleg, maar ook het MetaToezicht (de controle die de Belastingdienst bij ons gaat uitvoeren) en überhaupt controle is nog veelvuldig onderwerp van overleg en dat dan zelfs tot op het hoogste niveau (Managementteam Ministerie van Financiën te Den Haag). Of we er mee doorgaan is nog steeds –ook voor ons– een grote vraag. Er zitten positieve kanten aan, maar ook negatieve kanten en daar zijn we nu echt wel tegen aangelopen en een aantal zaken weten we gewoon nog niet. De praktijk zal dat moeten uitwijzen. In ieder geval is het wel zo, dat als Horizontaal Toezicht alsnog door ons of u wordt afgeblazen (de Belastingdienst zal het niet doen) we de werkwijze wel blijven hanteren, al zal het directe contact met de Belastingdienst dan mogelijkerwijs wel vervallen en dat is dan direct ook het grootste nadeel. Hoe we er verder ook mee omgaan: uw belang moet wel op de eerste plaats blijven en dat proberen we ook steeds over te brengen aan de partijen. Het kan niet zo zijn, dat de Belastingdienst zonder tegemoetkomingen maar zaken naar ons en dus de ondernemer kan schuiven. Overigens wordt HT met ingang van 1 januari 2010 verder uitgebreid en kunnen nu alle klanten (behalve meer dan vijf medewerkers) meedoen ongeacht waar ze zitten. Denkt u dat het ook wat voor u is: U mag u aanmelden!

Jolanda, Linda, Hedy en Marjolein in overleg bij de koffie

Wat is onderhanden werk?

U heeft er ongetwijfeld van gehoord: onderhanden werk en het is eigenlijk ook precies wat het zegt. U heeft het nog onderhanden dat werk. Toch blijkt het bij ondernemers (niet alleen bouw) niet duidelijk. Goed moment om dit eens uit te diepen.

Bij de fiscale aangifte geeft u elk jaar uw winst uit onderneming op en dan wordt uw te betalen belasting berekend. Die winst uit onderneming bestaat uit uw omzet (zeg maar alles wat u heeft gefactureerd aan uw klanten) minus alle gemaakte kosten en afschrijvingen op gedane investeringen. Zowel omzet als kosten worden, ongeacht het moment van factureren toegerekend aan het verslagjaar, dus wat geleverd is of uitgevoerd is in december, maar gefactureerd in januari hoort voor de inkomsten– en vennootschapsbelasting tot december. Voor de omzetbelasting geldt dat niet: Dan wordt gekeken naar het moment van factureren. Wij kijken dan ook elk jaar wat er nog gefactureerd is in januari/februari (inkoop en verkoop) om dit alsnog in het oude jaar mee te nemen: de overlopende posten.

Bij lopende projecten is de relatie tussen opbrengsten en kosten niet één op één. U kent dat wel: de eerste termijn wordt gefactureerd, maar in feite zijn er nog vrijwel geen kosten gemaakt, of juist andersom: er moet eerst iets klaar zijn, dus wel inkoopfacturen, en dan pas kan gefactureerd worden, dus geen verkoopfacturen. In beide gevallen zou er geen goede winst uitkomen als kosten van de omzet worden afgetrokken. Heeft u overlopende projecten, waar of de kosten of de opbrengsten of beide niet exact bekend zijn, dan vragen we u om een lijst per einde jaar van de gemaakte kosten met het percentage wat u standaard berekend voor winst en indirecte kosten en wat u al heeft gefactureerd. Het verschil is onderhanden werk of als het negatief is vooruitontvangen opdrachtgevers. Ook een percentage gereed en eventueel een voorziening voor verliezen kan worden meegenomen. Een voorbeeld staat op het besloten deel van www.boersmaadviseurs.nl (een rekenblad in excel).

NIEUWSBRIEF
2010

29 december 2009

BOERSMA
ADVISEURS

Druk, druk, druk

2009 was en is een heel druk jaar voor ons geworden. Niet dat het de laatste jaren rustig was, maar dit jaar daalde bij velen van u de omzet en daarmee het resultaat dramatisch en dan moet er snel geld en cijfers komen. Vaak tegen beter weten in, want banken hebben in moeilijke gevallen slechts heel zelden iets uitgegeven aan ondernemers en meer nog kredieten bevroren of zelfs ingetrokken. Ook steeds meer bleek dat de banken niet genoegen namen met de jaarrekening, maar ook voorlopige cijfers wilden tot het moment van het gesprek en direct ook maar prognoses voor de aankomende paar jaren. In onze eigen branche is er daarbij een gebrek aan goede mensen, al hebben we dit jaar ook nog Wietske en Henk-Jan aangenomen, maar die moeten nog helemaal onderaan beginnen en het duurt wel een paar jaar voor ze op het niveau van bijvoorbeeld Linda zitten. Ook hebben we weer een groei gezien in aantal relaties, al hebben we dit jaar om verschillende redenen ook afscheid genomen van een aantal klanten. Hoe dan ook: het is spijtig, maar niet te voorkomen dat we het dit jaar niet iedereen direct naar de zin konden maken. Hoe graag we ook goede klanten (goed in de betekenis: de onderneming draait goed) voor willen laten gaan: Ook wij moeten onze maatschappelijke verantwoordelijkheid nemen en die ondernemers helpen die ons het hardst nodig hebben en dat waren er dit jaar veel. Als dan in het verleden sprake was van een goede relatie, dan laten we deze nu niet “stikken”. We blijven wel mensen. Desondanks zullen we aan elke wettelijke verplichting voldoen of onze verantwoordelijkheid er voor nemen. Voelt u zicht tekort gedaan: Het spijt ons....

BOERSMA
ADVISEURS

Postbus 5 8520 AA Sint Nicolaasga
Bezoekadres: De Rijlst 8 8521 NH
Tel. 0513-434048
Fax. 0513-434272
E-mail: info@boersmaadviseurs.nl

Wij, dat zijn: Irma, Henk Jan, Hedy, Jolanda, Linda, Marjolein, Wietske en Tiede wensen u een privé en zakelijk goed 2010

U vindt deze informatie -zoals al jaren- ook op onze website www.boersmaadviseurs.nl

Onze nieuwsbrief wordt vanaf 1994 volledig in eigen beheer opgemaakt, maar we kunnen helaas niet in staan voor onvolkomenheden of onjuistheden en u mag er geen rechten aan ontlenen. © Boersma Adviseurs Sint Nicolaasga.

Verder in 2010/2011

Er staan nog een aantal zaken op stapel. Misschien komen ze wel, misschien ook niet:

1. Of u ons nog serieus neemt of niet: de opheffing van de VOF en maatschap zal binnenkort een feit zijn. Al jaren kondigen we elk jaar de overgang naar Openbare Vennootschap (OV) of OVR aan. De Tweede Kamer heeft intussen zijn akkoord gegeven. Tezamen met de Flex BV zou het per 1 juli 2010 kunnen ingaan;
2. De bij wet aangekondigde registers, waarin vermeld wordt wie onder de BTW-vrijstelling valt voor onderwijs en de medische sector is uitgesteld. De registers zijn er nog niet. Bij zowel onderwijs als de medische sector wordt er al jaren over gesteggeld;
3. De overheid gaat weer een poging doen tot vereenvoudiging van het loonbegrip, na eerdere pogingen waarvan WALVIS wel de belangrijkste is geweest. De wijziging zal niet eerder dan in 2011 ingaan. In het verleden is al gebleken dat er vele struikelblokken zijn en ook nu worden al weer uitzonderingen genoemd;
4. Het grootste deel van de vrije vergoedingen en verstrekkingen wordt vervangen door een vast percentage van 1,5% in 2011. U moet hierbij denken aan representatie, fiets, bedrijfsuitje, kerstpakket, maar ook thuiswerkfaciliteiten. Dit alles is zo uitgebreid dat alle CAO’s e.d. over de kop moeten en betekent zeker op de korte termijn echt geen vereenvoudiging!
5. Voor 2009 en 2010 geldt alsnog weer 3 jaar verliesverrekening voor de vennootschapsbelasting naar het verleden. Dit was voor één jaar. Wel een extra voorwaarde: voorwaarts verlies verrekenen wordt dan van 9 jaren teruggebracht naar 6 jaren.